

WIR SUCHEN: THE VOICE of ANUNDPFIRSICH

Join the team ab Juni 2025 oder nach Vereinbarung und werde unser neuer
SALES-Superstar & Kund:innen-Versteher:in!

Wir suchen eine Person, die unserem Sales-Team eine sympathische, herzliche und begeisterte Stimme verleiht und so mit uns Impro in die Welt hinaus trägt. Unter der Leitung von Miriam schmeisst du die Beratung, den Verkauf sowie die Koordination unserer Trainings, Coachings, Shows und Vermietungen für Firmen, Schulen und Privatpersonen. Dabei kümmerst du dich auch um die Kund:innenpflege und überlegst dir innovative Akquise- und Fundraisingstrategien, um noch mehr Menschen den Zugang zur wunderbaren Welt der Improvisation zu ermöglichen (z.B. über Projekte mit benachteiligten Personengruppen und Jugendlichen).

Als anundpfirsich arbeiten wir in den nächsten Jahren an der folgenden Vision.



Wir begeistern mit Impro.



Wir wirken und
wachsen mit Impro.

Wir teilen Impro und
schaffen Community.

Wir sind die Impro-
Expert:innen und
agieren professionell.

Wir vertrauen und
achten aufeinander.

Wenn du Lust hast, daran mitzuwirken, dann freuen wir uns auf dich!

WAS WIR HABEN

- Das grösste Schweizer Impro-Theater – mit Homebase an der Langstrasse und zwei Standorten
- Ein Kick-Ass-Ensemble und Team mit Liebe und Leidenschaft zu ihrer Arbeit
- Eine riesen Lust, Impro in die Welt zu bringen
- Offene Ohren für dein Out-of-the-Box Thinking und Ideen für Sales-Experimente
- Eine breite Produkt- und Angebotspalette für unsere Kund:innen (For Business, Engagements, Junges Impro, Vermietungen), mit der Möglichkeit, dass du sie zukünftig weiterentwickelst und prägst
- Grossartiges Marketing
- Eine tolle Vision für 2027, in der du ein zentraler Bestandteil der Umsetzung sein kannst
- Faire Bezahlung
- 50–75 % Pensum
- Ein Büro im Herzen von Zürich

WAS DU BRINGST

- Kommunikative Superpower über Telefon, Zoom & in Persona
- Eine riesen Portion Eigeninitiative und grosse Lust auf selbstständiges Arbeiten
- Flexibilität und die Möglichkeit, dein Pensum auf die ganze Woche aufzuteilen
- Deutsch und Englisch kommunikations- und verhandlungssicher, Französisch von Vorteil
- Lust, täglich neue Menschen kennenzulernen, bestenfalls Erfahrungen mit Kund:innenberatung/-pflege & Akquise
- Erfahrung in Projektarbeit, idealerweise in Projektleitung
- Grosse Begeisterung für Improvisationstheater (du hast schon Impro-Shows gesehen und hast bestenfalls auch Kurse besucht)
- Lust und Initiative, sich in die Materie der angewandten Improvisation, der buchbaren Impro-Unterhaltung und der Impro-Angebote für Kinder & Jugendliche einzufuchsen
- Keine Ambitionen, in unser Ensemble einzusteigen (erfahrungsgemäss lässt sich die Rolle nicht nachhaltig mit der Rolle der Improvisateur:in unter einen Hut bringen)

Willst du die Sales-Voice of anundpfirsich werden?

Dann schick uns bis zum 31. März 2025

- deinen Pitch als Video und lass uns wissen, warum und wie **DU** als Sales-Manager:in mit uns Impro in die Welt bringen möchtest :)
- einen Text dazu, warum **die Welt** mehr Impro braucht
- einen CV

Wir freuen uns über dein Video, Text und CV an miriam@pfirsi.ch. Auch wenn du Fragen hast, kannst du dich schriftlich an Miriam wenden:) Wir sind super gespannt auf dich!